



Mitarbeiter gesucht (m/w/d) im technischen Vertrieb
Junior Technical Sales Representative / Süddeutschland
(Home Office)

Über uns:

Die EFFILUX GmbH stellt **LED-Beleuchtungen für die Bildverarbeitung** mit **innovativen optischen Lösungen** her. Wir bieten **Standardprodukte** sowie **Sonderanfertigungen** an. Wir bringen **LED** und **Optik** zusammen um flexible und leistungsstarke Beleuchtungen zu entwickeln.

Unsere Kunden sind **Systemintegratoren, Maschinenbauer, OEMs** sowie **Endkunden** in **Deutschland** und in **Österreich**, die in **unterschiedlichen Branchen** tätig sind (Automobil, Lebensmittel, Pharma, Packaging, Solar, Papier, Stahl, Biologie, Luftfahrt, Kosmetik, usw.).

Unser **Mehrwert** liegt in **Innovation, Design und Engineering** von Lösungen mit **LEDs, Optik, Elektronik und Mechanik**, die den Bedürfnissen der Kunden am besten entsprechen. Alle unsere Produkte werden in Paris bei der Muttergesellschaft **EFFILUX FRANCE** entwickelt und gefertigt. Mit über **40 Mitarbeitern** und Niederlassungen in Deutschland und in Frankreich, ist **EFFILUX** einer der **Marktführer in Europa**.

EFFILUX hat vor 5 Jahren eine Niederlassung in **Köln** eröffnet und wurde dann im Juni 2017 zu einer eigenständigen Vertriebsgesellschaft der **EFFILUX GmbH**. Durch unsere **erfolgreiche Entwicklung** in Deutschland suchen wir **Verstärkung** im Vertrieb!

www.afilux.de

Welche Aufgaben erwarten Dich?

- Betreuung und Ausbau von definierten Bestandskunden
- Suche nach neuen Kunden (Systemintegratoren, Maschinenbauer, OEMs)
- Technische Unterstützung bei der Beantwortung von Kundenanfragen
- Technische und kaufmännische Anfrage- und Angebotsbearbeitung
- Technische Kundenberatung bei der Auswahl optimaler Komponenten
- Projektbetreuung zusammen mit der Applikations-/ Entwicklungsabteilung
- Pre-Sales/After-Sales technische Unterstützung
- Regelmäßige Kundentermine Außendienst (Vorstellung der Standardprodukte, Tests, Projekt-Meetings)
- Vertretung des Unternehmens auf Messen und Veranstaltungen

Was bieten wir Dir?

- Zusammenarbeit mit dem Vertriebsmanager und mit dem Vertriebsteam
- Home-Office in Süddeutschland
- Regelmäßige Team-Meetings in Köln/Hürth
- Dienstwagen
- Schulungen/Meetings mit dem Team (International Sales, Entwicklung, Marketing) in Paris (Hauptsitz)
- Eine Position mit Kontakt zu fast allen Unternehmensbereichen
- Flache Unternehmensstrukturen
- Die Chance, Strukturen, Prozesse und Kommunikationswege mitzugestalten
- Über die vielseitigen und spannenden Aufgaben hinaus bieten wir Ihnen eine leistungsorientierte Vergütung und vielfältigste Karrierechancen.

Dein Profil:

- Techniker/ Studium (z.B. Bildverarbeitung, Physikalische Technik, Elektrotechnik, Mechatronik, Wirtschaftsingenieurwesen oder Maschinenbau), sowie Erfahrung in der Bildverarbeitung wünschenswert
- Berufserfahrung wünschenswert aber kein muss
- Absolventen geben wir eine Chance
- Analytisches und systematisches Denken, um den Kunden auch in der Design-In-Phase technisch beraten zu können
- Exzellente Kommunikations- und Präsentationsfähigkeiten
- Vertriebsorientiertes und sicheres Auftreten gegenüber dem Kunden sowohl am Telefon als auch vor Ort
- Zu Deinen Stärken gehören Beratungskompetenz und Kundenorientierung sowie Engagement, Selbständigkeit und auch Teamgeist
- Gute Englischkenntnisse
- Reisebereitschaft

Jetzt bewerben:

Zögere nicht bei Fragen Guillaume EBERHARDT anzurufen: +49 (0)176 70 246 019.

Lebenslauf und Bewerbungsschreiben: kontakt@effilux.de