



Offre de stage « Ingénieur commercial »

EFFILUX, entreprise innovante, leader Européen de l'éclairage technique à LEDs pour les systèmes de mesure par voie optique cherche de jeunes ingénieurs commerciaux pour renforcer sa présence à l'international.

Le stage pourra déboucher sur un VIE.

Mission :

- Analyse de marché sur quelques territoires visés
- Prospection de ces territoires
- Saisie de prospects dans le système de gestion
- Compréhension du besoin technique du prospect et proposition de solutions techniques.
- Rédaction d'offres techniques
- Relance téléphonique à la suite de devis
- Suivi des dossiers commerciaux avant et après la vente.

Le stage débutera par une période de 1 mois de formation technique et commerciale.

Profil recherché :

De **formation ingénieur** en optique, vous finissez votre cursus, et êtes attiré par la vente de produits techniques et complexes.

Vous souhaitez vous investir pleinement dans une société jeune et dynamique.

Disposant d'une **sensibilité commerciale** alliée à un réel goût du service, vous réunissez les atouts suivants : sens relationnel, forte capacité à négocier et à convaincre, autonomie, rigueur, dynamisme et pugnacité.

Maîtrise de l'anglais obligatoire.

La maîtrise d'une autre langue sera appréciée.

Durant votre mission, vous serez rattaché au département commercial et dépendrez du directeur commercial.

Type de contrat :

- Stage 6 mois
- Poste basé aux Ulis (91)

Ce contrat pourrait se poursuivre par un VIE.

Adresser CV + lettre de motivation à Arnaud MESTIVIER : a.mestivier@effilux.fr